

 Key Account
Management

 ab sofort

 unbefristet

 Bielefeld oder
Hanau

Projektmanager (m/w/d) Key Account Management Europe



Zum weiteren Aus- und Aufbau unser KAM-Strategie in Europa suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Projektmanager (m/w/d) Key Account Management Europe.

Welche Aufgaben erwarten Sie?

- Unterstützung der Key Account Manager bei Ausschreibungen und anstehenden Einzelprojekten
- Operative Vorbereitung und Abwicklung von Projekten inkl. Erstellung von Preiskalkulationen, Forecasts sowie Überprüfung der logistischen Prozesse
- Ansprechpartner (m/w/d) für Kunden und Dienstleistungsunternehmen sowie für die internen Unternehmensbereiche
- Back up zu den Key Account Managern
- Repräsentation des Unternehmens nach Außen unter Einhaltung und Identifikation unserer Werte der STOCKMEIER Gruppe und Code of Conduct

Was bieten wir Ihnen?

- Abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Aufgaben in einer auf Wachstum ausgerichteten Unternehmensgruppe
- Eine offene und auf Werten basierende Kultur eines Familienunternehmens
- Eine wertschätzende Führungskultur, flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein respektvolles Miteinander
- Ein ansprechendes Arbeitsumfeld sowie Möglichkeiten für Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung u.a. durch unsere STOCKMEIER Academy
- Einen Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeiten, Home-Office Möglichkeit und einer modernen Arbeitsplatzausstattung
- Innerbetriebliches Ideenmanagement zur Mitgestaltung von Unternehmensprozessen
- Attraktive Vergütung, betriebliche Altersvorsorge und Zusatzleistungen, wie Bike-Leasing, Job-Ticket, vermögenswirksame Leistungen und vieles mehr

Welche Qualifikationen bringen Sie mit?

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder kaufmännische Ausbildung mit einschlägiger Berufserfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Projektmanagement bzw. im internationalen Vertrieb mit ausgeprägtem Verständnis für chemische Märkte und Produkte
- Business Driver (m/w/d) mit Bereitschaft, die Extrameile für die Kunden zu gehen
- Unternehmerisches Denken und strategischer Weitblick
- Teamplayer mit gutem Vermittlungsvermögen, sich auf unterschiedliche Charaktere und Gegebenheiten einzustellen
- Lösungsorientiert
- Verhandlungsstärke, ausgeprägte Zielorientierung sowie hohe Veränderungskompetenz
- Gute MS Office- und SAP-Kenntnisse bzw. des jeweiligen ERP-Systems im Land des KAM
- Eigene Landessprache sowie sehr gute Deutschkenntnisse und verhandlungssicheres Englisch
- Regelmäßige Bereitschaft zu Reisen

Sie möchten Teil unseres Teams werden? Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen!

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie per E-Mail im PDF-Format unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittstermins an:

✉ Bewerbung@stockmeier.com

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung absolut diskret.